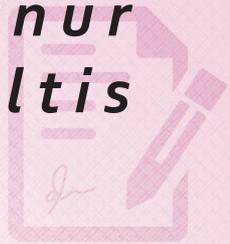


**DATA
CONTROL**
5.0

*Das **M**ulti**F**inanz**T**ool – nicht nur
für Finanzmultis*



Besondere Aufgaben erfordern besonderes **Rüstzeug**

Data Control 5.0 ist das first class Backoffice-System für den Finanzdienstleister – von Profis für Profis entwickelt.

Der Schwerpunkt der soliden Software liegt in der Verwaltung und Verarbeitung von Finanzdienstleistungsprodukten und Versicherungen, ergänzt durch die provisionsbezogene Abrechnung aller Produkte aus diesen Bereichen.

Volle Mandantenfähigkeit

Sie verwalten mühelos mehrere Firmen innerhalb einer Software – voneinander entkoppelt und selbstverständlich ohne Datenmix.

Fremdwährungen

Kein Problem. Sie können auch Produkthanbieter verwalten, die nicht in Ihrer Hauswährung arbeiten – einfach parallel zu Ihrer internen Währung.

Vernetzung

Durch die Anlehnung von Data Control 5.0 an die Office-Umgebung von Microsoft fühlen Sie sich schnell zu Hause – egal, ob es sich um Word, Excel, Access oder den Datenaustausch untereinander handelt.

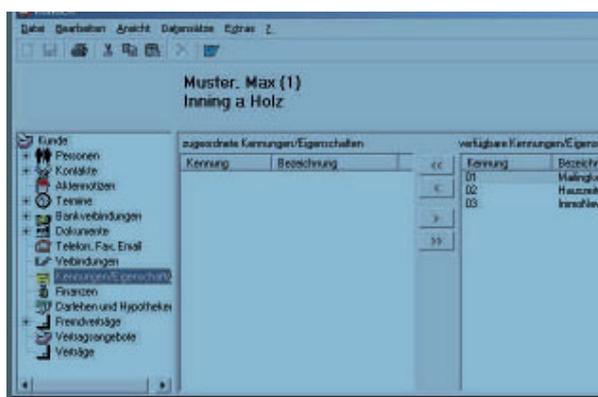
KUNDEN

Gestaltet sich die Suche nach bestimmten Kunden immer wieder als zeitraubende Aktion, nur weil Sie über zu wenig Informationen verfügen oder stossen Sie bei der Dateneingabe immer wieder auf Dubletten?

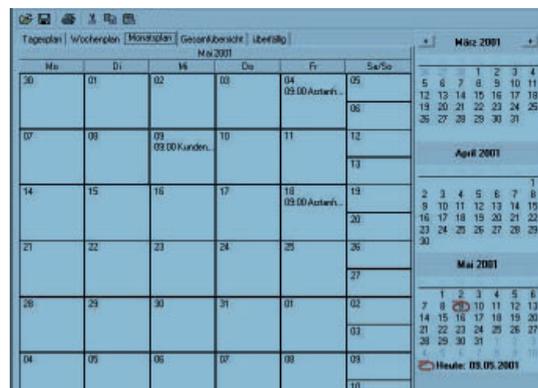


Diese Erfahrungen gehören mit Data Control 5.0 jetzt der Vergangenheit an; dank unserer Standardsuchmasken und der Dublettenprüfung.

Sie möchten gerne umfangreiche Mailingaktionen starten, Serienbriefe erstellen oder Kunden bzw. Interessenten nach bestimmten Auswahlkriterien anschreiben? Nutzen Sie die Möglichkeiten von Data Control 5.0 bei der Vergabe und Zuordnung von Kennungen und Eigenschaften.



Schon wieder einen Termin vergessen? Kein Problem mehr mit DataControl 5.0! Der integrierte Kalender hat ein lückenloses Gedächtnis. Darüber hinaus erhalten Sie sofort zu jeder Eintragung weitere Informationen und Bearbeitungsmöglichkeiten.



Natürlich erhalten Sie zu Ihren Kunden oder Interessenten alle Informationen über alle Kontakte, egal ob diese schriftlich, persönlich oder telefonisch stattfanden.

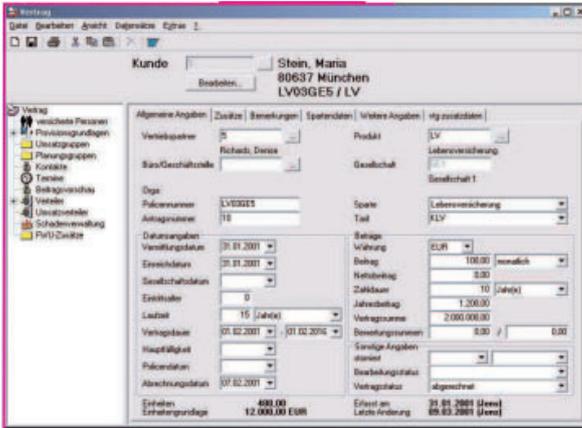
Informationen über Fremdverträge Ihrer Kunden bei anderen Gesellschaften stehen Ihnen selbstverständlich zur Verfügung. Sie sind jederzeit über verschiedene Selektionen auswertbar.

Sollten Sie eine umfangreiche Dokumentation über einen Kunden oder Interessenten benötigen, so drucken Sie einfach einen Kundenspiegel aus. Dort sind sämtliche Daten über Ihren Kunden komprimiert dargestellt. Oder wählen Sie bei Bedarf einen unserer vielfältigen Berichte, wie z. B. die Geburtstagsliste, aus.

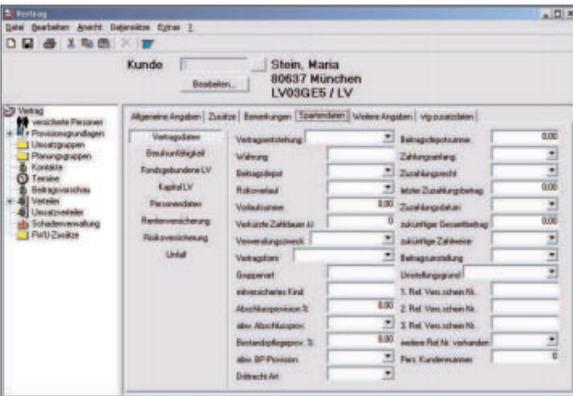
Und sollten Ihnen die Möglichkeiten zur Datenerfassung einmal nicht mehr ausreichen, so definieren Sie sich einfach über unseren Formulareditor eine zusätzliche Eingabemaske. Oder sie scannen die nötigen Informationen direkt in Data Control 5.0 ein.

VERTRÄGE

Die umfassende Vertragsverwaltung von Data Control 5.0 bietet Ihnen eine aus der Praxis heraus entstandene funktionelle und übersichtliche Art der Datenerfassung und -bearbeitung.

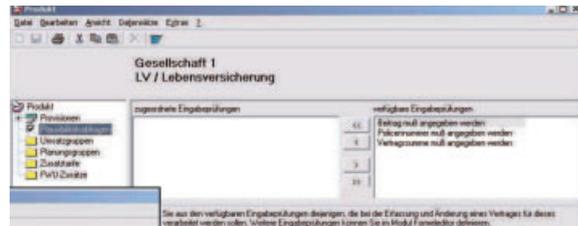


Die umfangreichen zusätzlichen Möglichkeiten der Hinterlegung von Informationen in verschiedenen spartenbezogenen Masken, die an den GDV-Standard angelehnt sind, lassen hier keine Wünsche offen. Sie können aber auch mit Hilfe des Formulareditors eigene individuell Masken generieren.

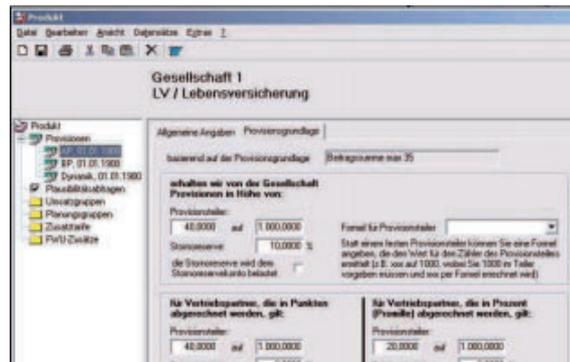


Ein vielfältiges Wiedervorlagensystem unterstützt Sie bei Terminen und Bearbeitungen zum Vertrag. Damit gehören vergessene oder überschrittene Termine der Vergangenheit an. Um Ihre Bearbeitungen noch professioneller und effizienter zu verwalten, steht Ihnen in Data Control 5.0 eine umfangreiche Brieffunktion zur Verfügung.

Die Plausibilitätsprüfungen bei der Vertragseingabe können in Data Control 5.0 über den Formeleditor von Ihnen selbst definiert werden und schließen somit Fehleingaben aus.

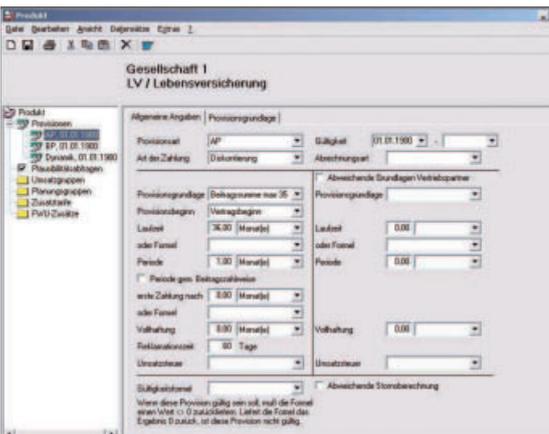


Sie haben die Möglichkeit, zu einem Vertrag beliebig viele Provisionen zu definieren und die daraus folgende Verteilung für jede Provisionsart frei zu gestalten. Hier kennt Data Control 5.0 keine Grenzen. Alle Provisionen und Verteilungen werden historisch zum Vertrag gespeichert und sind jederzeit in einer übersichtlichen Form abrufbar.



PRODUKTE

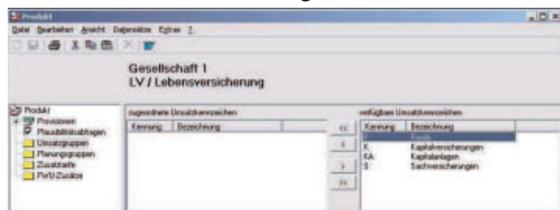
Die Produktverwaltung von Data Control 5.0 steuert das gesamte Provisions- und Vertragsverwaltungssystem. Zu jedem einzelnen Produkt können Sie beliebig viele Provisionsgrundlagen, die historisch gespeichert werden, ablegen. Diese können von ihrer Art her völlig unterschiedlich sein, egal ob es sich um eine diskontierte, eine ratenbezogene, eine einmalige Provision oder um eine Courtage handelt.



Die Provisionsgrundlage und die Provisionshöhen lassen sich entweder fest oder variabel in Data Control 5.0 definieren. Hier kommt unser Formeleditor zum Einsatz, über den Sie jede noch so umfangreiche Provisions- oder Haftungszeitformel selbst anlegen können. Bei Data Control 5.0 ist der Satz „Das geht nicht“ im Provisionsbereich tabu.

Data Control 5.0 ist die Software auf dem deutschen Markt, die bei einer Provision gleichzeitig nach Promille und nach einem Einheitensystem abrechnen kann, und dies sogar innerhalb eines Vertrages.

Über die Möglichkeit, Umsätze und Planungsgruppen zu definieren und Produkte diesen Gruppen zuzuordnen, bietet Ihnen Data Control 5.0 jeden Freiraum für Statistiken und Auswertungen.

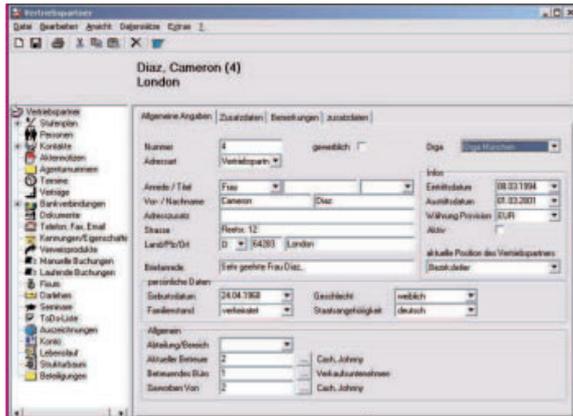


Geht nicht gibt's bei uns nicht!

Die Vertriebspartnerverwaltung bildet das Herzstück von Data Control 5.0. Hier befinden sich alle Informationen über die Vertriebspartner.

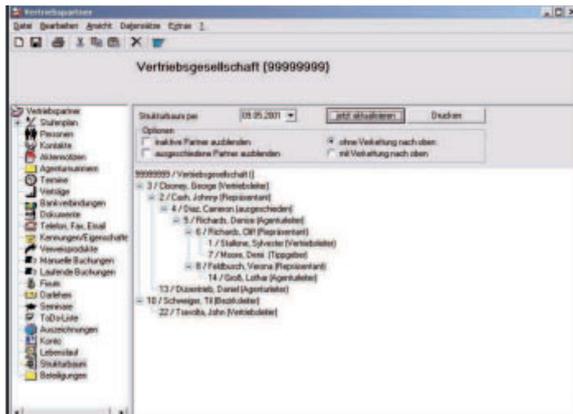
Im Stufenplan wird das historische Entlohnungssystem hinterlegt, welches taggenau die Provisionen enthält und deren Verteilung darstellt.

Bei DataControl 5.0 gibt es keine Beschränkung in der Provisionshierarchie oder in der Anzahl bzw. Tiefe der zu hinterlegenden Provisionsebenen. Auch hier haben Sie die Möglichkeiten, über Formeln das Provisionssystem völlig variabel zu gestalten und auf alle Eventualitäten zu reagieren.

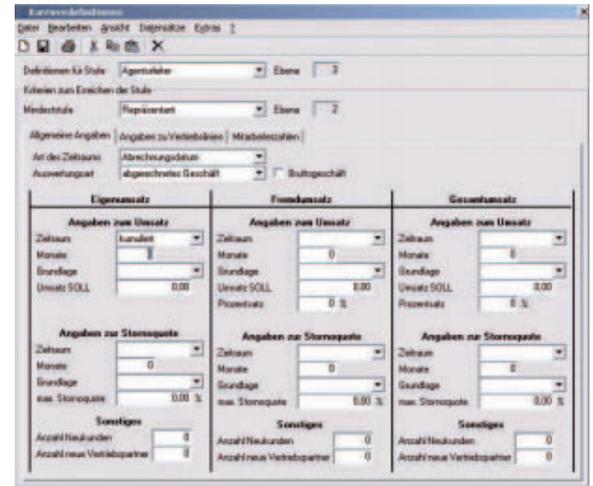


Der grafisch darstellbare Strukturbaum zeigt Ihnen die zeitliche Entwicklung Ihrer Vertriebsstruktur.

Im Zahlungsverkehr innerhalb der Vertriebspartnerverwaltung von Data Control 5.0 haben Sie die Möglichkeit, manuelle Buchungen, Darlehen, laufende wiederkehrende Buchungen und ein Fixum für Ihren Vertriebspartner zu hinterlegen – diese Daten können dann automatisch in die Provisionsabrechnung mit einfließen und verrechnet werden.



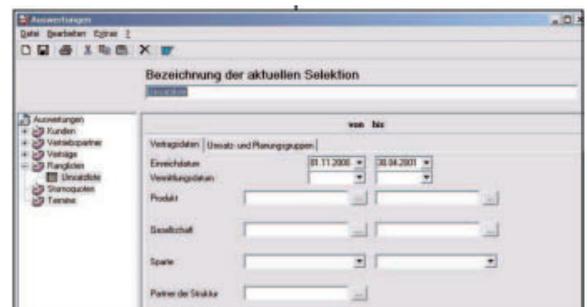
Das optional erhältliche Karrieremodul ermöglicht Ihnen die automatische Beförderung von Vertriebspartnern beim Erreichen von Umsatzzielen, ohne dass Sie selbst umfangreiche Statistiken auswerten müssen.



Um Ihre Verträge und Anschreiben noch professioneller und effizienter zu bearbeiten und zu verwalten steht Ihnen in Data Control 5.0 unser umfangreicher Briefverkehr zur Verfügung.



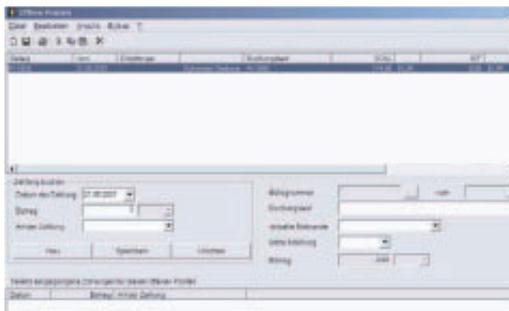
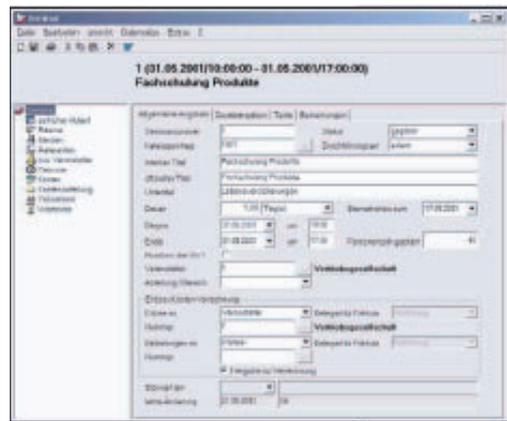
Das Wichtigste im Vertrieb sind natürlich aussagekräftige, detaillierte Statistiken und Berichte – hier liefert Data Control 5.0 alles, was Sie für Ihre Vertriebssteuerung und das Controlling benötigen.



Seminare

Data Control 5.0 bietet eine komplexe Seminarverwaltung für den Weiterbildungsbereich.

Hier können Sie den Einsatz der eigenen Seminarräume und -medien ebenso planen wie die Teilnehmer aus den unterschiedlichsten Stammdatenmodulen; Hotelverwaltung mit Zimmerreservierung für Seminarteilnehmer und Referenten runden dieses Zusatzmodul ab. Sie erhalten dazu eine Übersicht der besuchten Seminare der Vertriebspartner. Die Rechnungslegung an die Vertriebspartner erfolgt über die Faktura.



Basisausstattung

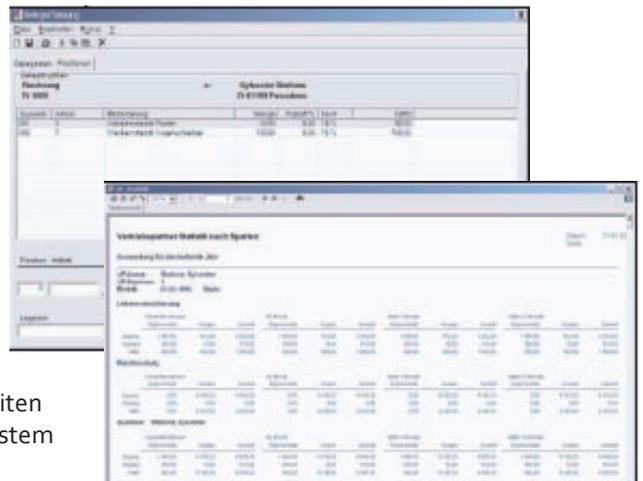
Das Grundpaket läßt sich über eine Faktura mit angeschlossener Artikel- und Bestandsverwaltung erweitern.

Fakturierte Belege können Sie, sofern es sich um einen Vertriebspartner handelt, direkt in die Provisionsabrechnung einfließen lassen. Natürlich sind eine offene Postenverwaltung, ein Mahnwesen und eine Lagerverwaltung integriert.

Benutzerverwaltung

In Data Control 5.0 ist eine Benutzerverwaltung hinterlegt die Ihnen ermöglicht, einzelne Module und Programmteile mandantengesteuert gegen lesenden, schreibenden und löschenden Zugriff zu sperren. Somit wird sichergestellt, dass nur autorisierte Anwender die jeweiligen Daten bearbeiten. Sie bietet gleichzeitig die Möglichkeit, dass Vertriebsmitarbeiter nur auf Daten zugreifen können, die unmittelbar ihn betreffen oder ihm unterstellte Vertriebspartner.

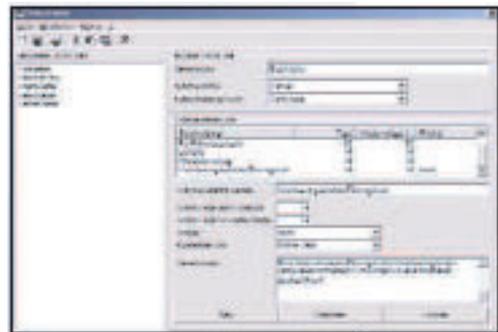
Dies ist eine zwingende Voraussetzung, um Mitarbeitern von außen über DFÜ oder Internet Zugriff auf das System zu gewähren.



ToDo's

In Data Control 5.0 besteht die Möglichkeit, ToDo-Listen bzw. Aufgabenstellungen zu definieren, die dann dem neu zu erfassenden oder zu ändernden Vertriebspartner automatisch zugeordnet werden.

Eine ToDo-Liste besteht dann beispielsweise aus den vom Vertriebspartner zu erbringenden Unterlagen oder Aufgaben, die ein Innendienstmitarbeiter zu erledigen hat, wenn er neue Vertriebspartner anlegt.



Telefonbuch

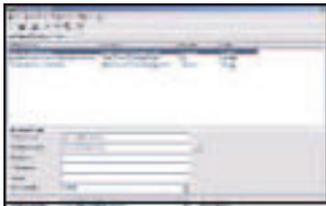
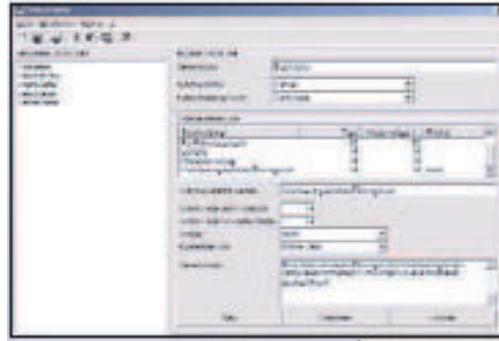
Im zentral geführten Telefonbuch werden alle Kommunikations-Eintragen, gleich aus welchem Programmmodul sie stammen, gespeichert und es steht jederzeit ein schneller Zugriff auf alle Telefon-/Faxnummern, Email-Adressen usw. zur Verfügung, die dann auch einen direkten Zugriff auf den zugeordneten Adresseintrag ermöglichen.

Provisionsvorschau

Mit Data Control 5.0 können Sie den eingereichten Umsatz in einer Provisionsvorschau darstellen und somit dem Vertriebspartner eine Übersicht liefern, wie sein theoretischer Verdienst in der Zukunft aussieht.

Provisionsabrechnung

Die Provisionsabrechnungen in Data Control 5.0 werden jeweils in der Form gespeichert, wie Sie erstellt wurden. So ist jederzeit ein späterer Ausdruck für einzelne Vertriebspartner möglich – die Abrechnungen müssen nicht mehr in Papierform abgelegt werden.



Favoriten/Links

Innerhalb von Data Control 5.0 besteht die Möglichkeit, eigene Programme oder Links z. B. zu Internetseiten oder Angebotsprogrammen zu integrieren und aus DataControl 5.0 direkt zu starten.

Inkasso

Über diese Funktion lassen sich Gelder vom Kunden einziehen – nach Bedarf einmalig oder laufend – mit dem entsprechenden Mahnwesen.



Individuelle Programmierung

Die Data Control Software GmbH ist natürlich immer bereit, auch auf individuelle Wünsche der Anwender einzugehen und eventuelle Programmiererweiterung in DataControl 5.0 einzubinden. Auch eine erforderliche Datenübernahme aus anderen Programmen ist für uns kein Problem.

Datenimports

Provisionsdaten von den Gesellschaften – entweder auf Grundlage des GDV-Datensatzes oder speziell an die Gesellschaft angepasste Schnittstellen – stehen in DataControl 5.0 ebenfalls zur Verfügung. Sollte es mal eine Schnittstelle geben, die wir nicht integriert haben, so sind wir hier kurzfristig in der Lage, diese mit aufzunehmen.



SYSTEMANFORDERUNGEN

Einzelplatz-/Netzwerkrechner

Mindestkonfiguration

- Pentium II, 400MHz oder vergleichbares System
- 64 MB RAM
- 150 MB freier Festplattenspeicher
- Windows 95

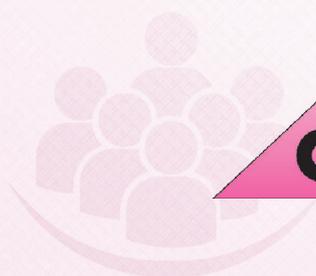
empfohlen

- Pentium III, 800 MHz
- 128 MB RAM
- 150 MB freier Festplattenspeicher
- Windows 2000

Server

- Pentium III, 800MHz
- 256 MB RAM
- Windows 2000-Server oder Windows NT-Server

Vertrauen ist gut,
Data Control ist besser



DATA CONTROL



DATA CONTROL

Software GmbH

Keltenring 10

D-82041 Oberhaching/München

Tel.: 0 89/61 39 52 00

Fax: 0 89/61 39 52 99

<http://www.datacontrol.de>

eMail: office@datacontrol.de

